

# Pourquoi 90 % des key-users n'arrivent pas à passer consultant SAP



On parle souvent de « *transition naturelle* ».  
En réalité... elle ne se fait presque jamais.

Et c'est pas parce qu'ils sont nuls. C'est juste parce  
que **le passage key-user → consultant** demande 3  
choses que personne ne leur apprend.

**Voilà la vérité..**

# Ils n'ont pas la bonne *vision* du métier

Un key-user pense qu'être consultant = « bien connaître SAP ». Mais ce n'est **pas** ce que le marché demande.

## Un consultant, c'est :

- comprendre un besoin métier,
- le traduire en solution,
- le documenter,
- le tester,
- l'expliquer au client,
- et le refaire encore 50 fois.

Dans ton entreprise, tu connais ton process. Sur un projet SAP, tu dois comprendre **ceux des autres**.

C'est un choc que personne ne prépare.

Et beaucoup arrêtent là.

## Ils ne savent pas par où commencer

Quand je discute avec eux, ils me disent tous la même chose :

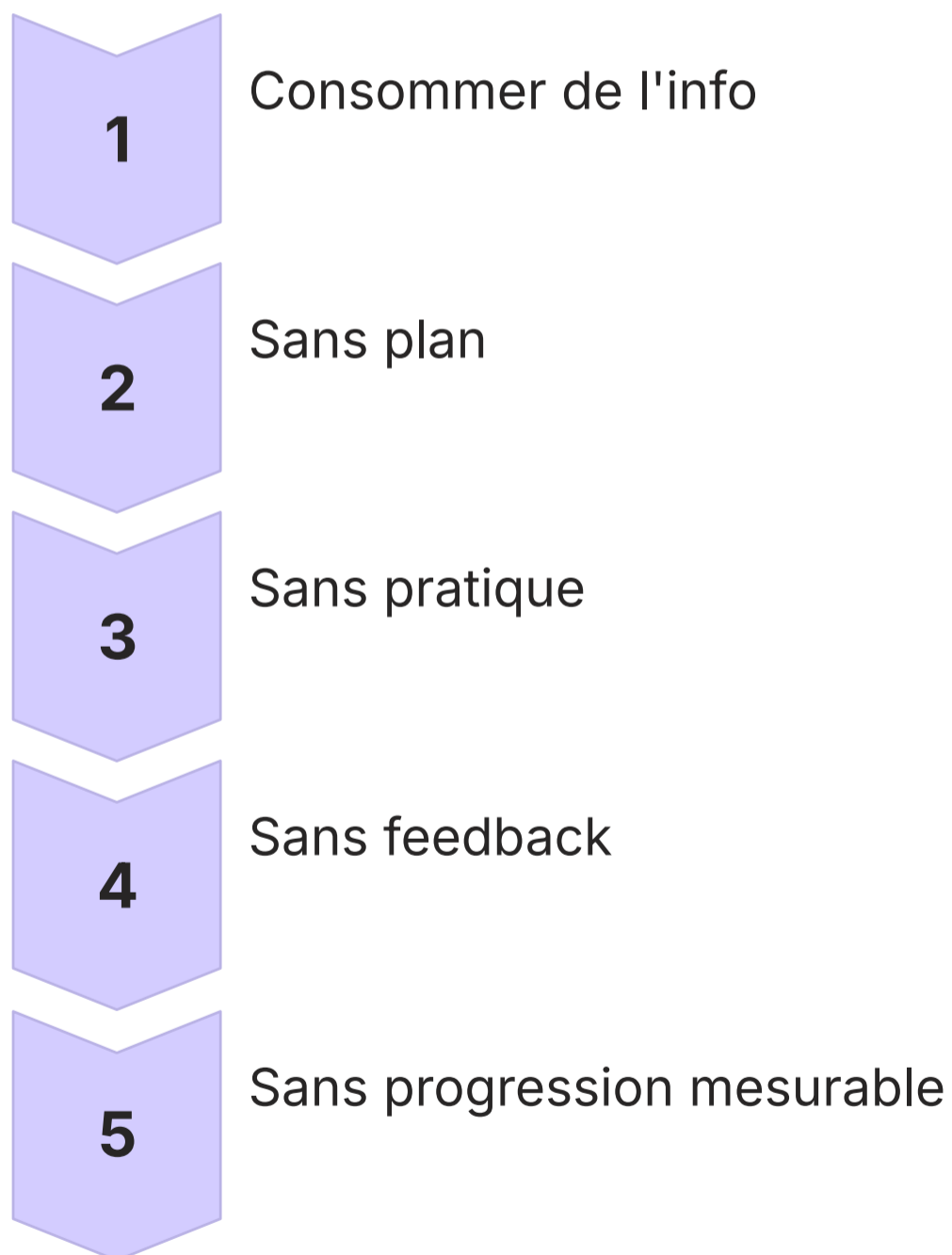
« Je regarde des tutos, mais je n'avance pas. »

« Je saute d'un module à l'autre. »

« Je ne sais pas quoi apprendre en premier. »

**Normal.**

Ils font exactement ce que 90 % des gens font :



**Résultat :** Ils restent au point mort pendant des mois.

# Ils sont seuls dans leur démarche

Un key-user qui veut devenir consultant... doit se débrouiller **totalelement seul**.

Personne dans son entreprise ne va l'aider à partir.

Personne ne va l'accompagner au quotidien.

Personne ne va corriger ses erreurs SAP.

Personne ne va tester ses livrables.

Personne ne va lui dire : « Ok, maintenant tu es prêt pour une mission. »

**L'isolement, c'est l'ennemi numéro 1.**

***C'est ce qui fait abandonner... même les plus motivés.***

# **Les key-users ont les compétences. *Mais ils n'ont pas le chemin.***

**Il leur manque :**

**une méthode simple,**

**un plan personnalisé,**

**des exercices réalistes,**

**du feedback,**

**et quelqu'un pour les remettre sur les rails.**

**Pas de tout ça = pas de passage consultant.**

**Peu importe leur motivation.**



## **Quand on leur donne le bon parcours... Ils explosent.**

J'en vois chaque année se transformer : des key-users « coincés » qui deviennent consultant SAP SD/MM/EWM... en 4 à 6 mois.

Parce qu'ils avaient les bases. Il leur manquait juste une trajectoire.