

An illustration of a business meeting. An older man with white hair and glasses, wearing a suit, sits on the left. A woman with dark hair in a bun, also in a suit, sits on the right, holding a tablet. They are in an office setting with two large monitors in the background. The left monitor displays the SAP logo. The right monitor shows a software interface. A potted plant is visible on the right side of the scene.

Êtes-vous fait pour un accompagnement premium ?

Un programme d'accompagnement premium, ce n'est pas une simple formation en ligne avec des vidéos.

C'est un **parcours structuré de transformation** où vous avancez étape par étape avec un mentor.

Concrètement, un parcours d'accompagnement premium signifie un investissement profond et personnalisé dans votre transformation.

Un audit de départ

Cela inclut un audit de départ détaillé pour clarifier précisément votre situation actuelle, vos défis spécifiques et vos objectifs à court et long terme.

A background image showing a group of business professionals in a meeting. A woman with curly hair is leaning over a desk, looking at a tablet held by a man. Another man is visible in the foreground, also looking at the tablet. The scene is dimly lit, with a blue and grey color palette. The text is overlaid on this image.

Après l'audit, place à l'action

Des ateliers pratiques sur mesure axés SAP, pour vous permettre de progresser rapidement et de maîtriser les compétences clés.

Un accompagnement, c'est aussi un cadre

Un suivi personnalisé chaque semaine, avec des sessions dédiées pour revoir vos avancées sur les modules SAP, ajuster la stratégie d'apprentissage en fonction de vos défis réels, et vous offrir des conseils sur mesure pour surmonter les obstacles et accélérer votre maîtrise.

La technique ne suffit pas

Du mentorat sur la posture : apprendre à vous présenter comme un expert SAP, inspirer confiance et savoir vous positionner face aux clients ou aux ESN.

Des stratégies concrètes de prospection : développer un réseau professionnel solide pour assurer un flux continu de missions.

Un positionnement freelance affûté : Optimiser votre TJM et vous différencier sur un marché compétitif pour attirer les projets qui vous correspondent vraiment.

Et surtout, vous n'êtes pas seul

Un accompagnement jusqu'à la signature de votre première mission.

 L'objectif est simple : vous amener du point où vous êtes aujourd'hui jusqu'à votre première mission en freelance, avec méthode et clarté

Mais ...

Un accompagnement premium n'est pas une baguette magique.

Pour que le système fonctionne, il faut accepter :

- d'appliquer la méthode proposée,
- de remettre en question certaines habitudes,
- et de passer à l'action rapidement.

En un mot : il faut être coachable.

Sans ça, même le meilleur programme ne donnera aucun résultat.



Les 5 profils incompatibles avec un
accompagnement premium

Celui qui cherche un prix avant un résultat



 Si vous ne voyez que le coût et pas la valeur de la transformation,
vous n'avancerez pas.

Celui qui repousse toujours le bon moment

 "Après l'été... après la mission en cours... après la rentrée..."

Résultat : il n'agit jamais.

Celui qui n'a aucune base SAP



 L'accompagnement premium pour devenir freelance s'adresse à ceux qui ont déjà une expérience SAP (key-users, consultants) ou une expertise métier (finance, achat, logistique, ...) .

Sinon, c'est trop tôt.

Celui qui veut qu'on fasse à sa place



 Je guide, j'oriente, je challenge.

Mais je ne fais pas le travail pour vous.

Celui qui n'avance pas sans garanties



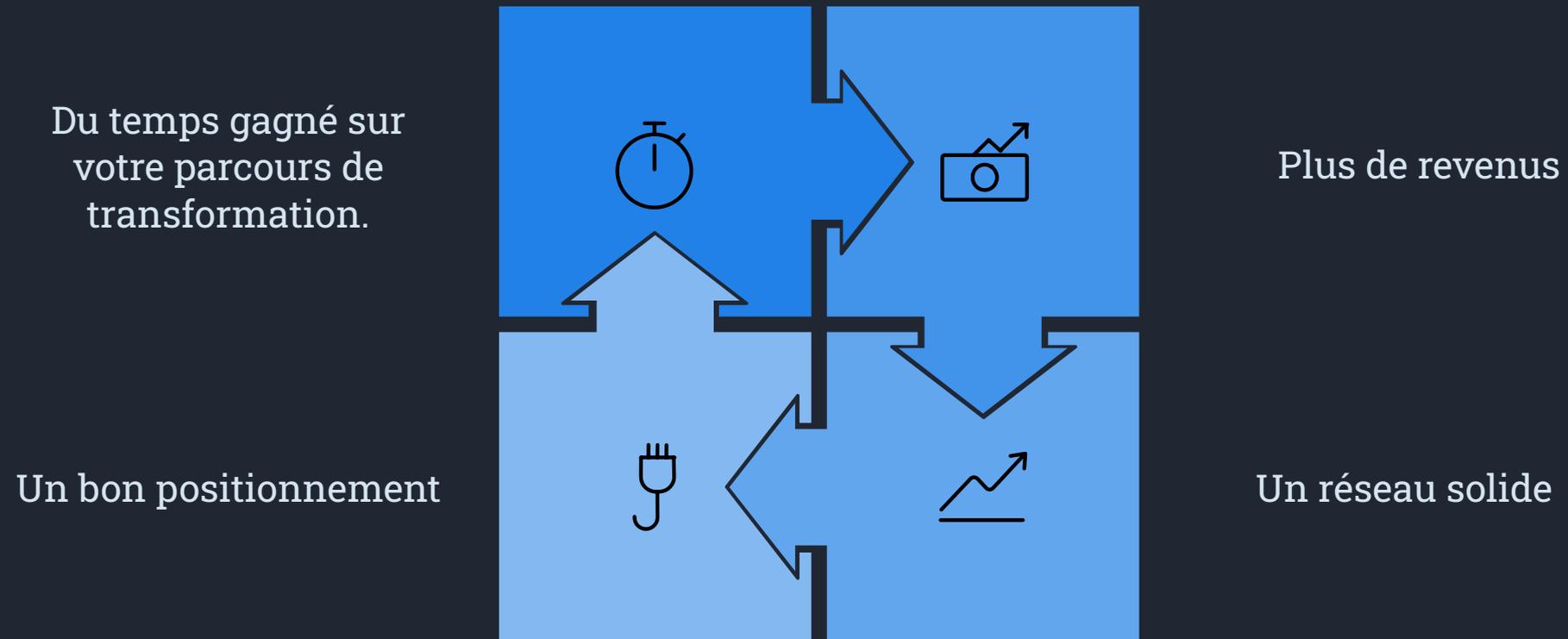
● Si vous attendez une promesse du type
"100 % mission assurée",
ce programme n'est pas pour vous.

Ici, nous avançons avec méthode et engagement, pas avec des illusions.

Les bénéfices concrets d'être coachable

Accepter d'être coachable, c'est accepter d'aller droit au but.

Voici ce que vous y gagnez concrètement :



Du temps gagné

sur votre parcours de transformation



Vous évitez les erreurs que d'autres freelances mettent des années à corriger. Vous progressez plus vite car vous appliquez directement une méthode éprouvée.

Plus de revenus



Trouver une mission plus rapidement, c'est commencer à facturer dès les premiers mois. Et avec un bon positionnement, vous pouvez même négocier un TJM plus élevé.

Un bon positionnement

de la clarté dans votre gestion de carrière



Vous passez du statut de "consultant hésitant" à celui de **freelance sûr de lui et légitime**, avec une véritable stratégie professionnelle, une spécialisation et une différenciation.

Un réseau solide



Être accompagné, c'est aussi rejoindre un écosystème : mentors, anciens élèves, partenaires, clients. Et ce réseau peut vous ouvrir des portes que vous n'auriez jamais imaginées.

En résumé,
être coachable,
c'est accepter d'investir sur vous-même
pour **accélérer votre réussite.**

Avant de rejoindre un accompagnement premium, posez-vous ces 3 questions :

 Suis-je prêt à écouter, tester et appliquer une méthode, même si cela bouscule mes habitudes ?

 Suis-je capable de sortir de ma zone de confort pour atteindre mes objectifs ?

 Suis-je réellement décidé à investir sur moi-même et à passer à l'action dès maintenant, et non "plus tard" ?

Si vous répondez **OUI** à ces 3 questions, vous êtes coachable.

C'est la preuve que vous pouvez réussir votre transition vers le freelancing SAP en toute sérénité.

