

A man in a dark suit and tie stands in a modern office hallway, looking off to the side with a thoughtful expression. The background is blurred, showing architectural lines and lights.

Consultant SAP : Et si le bon moment de passer en portage, c'était maintenant ?

Tu te poses peut-être la question depuis un moment : 👉 Dois-je rester salarié encore quelques années ? 👉 Attendre "le bon projet" ou "la bonne opportunité" ? 👉 Ou bien franchir le pas vers l'indépendance ?

Et si le bon moment... c'était maintenant ?

Pourquoi attendre n'est pas toujours une bonne stratégie

Beaucoup de consultants repoussent leur projet par peur :

"Je n'ai pas encore assez d'expérience."

"Ce n'est pas le bon moment dans ma vie perso."

"J'attends de voir comment évolue le marché SAP."

La vérité, c'est que derrière ces phrases se cache souvent le **syndrome de l'imposteur**.

😞 Le syndrome de l'imposteur : quand tu te sens "pas légitime"

Voici quelques symptômes qui freinent les consultants prêts à se lancer :

Tu doutes constamment de tes compétences, même quand tu réussis.

Tu attribues tes succès à la chance ou au contexte, jamais à ta valeur.

Tu as peur qu'un client "découvre" que tu n'es pas aussi bon que tu sembles l'être.

Tu repousses tes projets de peur d'échouer... ou pire, de réussir et d'être jugé.

👉 Résultat : tu restes dans un CDI confortable mais frustrant, et tu laisses filer des opportunités.



Le coût de l'inaction : combien ça te coûte d'attendre ?

Prenons un exemple concret :

En CDI

Un consultant SAP confirmé touche en moyenne **3 500 € net par mois**.

35K€

Perte sur 1 an

👉 Attendre 1 an avant de franchir le pas = **30 000 à 35 000 € perdus.**

En portage salarial

Avec un TJM de **650 €/jour**, il peut viser environ **6 000 à 6 500 € net par mois**.

100K€

Perte sur 3 ans

👉 Attendre 3 ans = près de **100 000 € laissés sur la table.**

Et ça, c'est sans compter le stress de rester coincé dans un poste qui ne t'épanouit plus.



Le marché SAP n'attend pas

Plus de **2 000 entreprises utilisatrices** en France.

Une pénurie chronique de profils qualifiés, surtout sur **S/4HANA**.

Des TJM en portage/freelance qui varient entre **550 € et 900 €/jour**.

👉 Concrètement : la demande est forte **aujourd'hui**. Ceux qui avancent maintenant prennent une longueur d'avance.

● Pourquoi le portage salarial est un tremplin

Le portage te permet de démarrer sans risque :



Sécurité

Tu gardes la **sécurité d'un salarié** (mutuelle, chômage, retraite).



Revenus

Tu encaisses des revenus dignes d'un indépendant (souvent le double du CDI).



Simplicité

Tu testes ton projet **sans gérer la paperasse** (compta, URSSAF, TVA).

C'est le meilleur compromis pour avancer **même si tu doutes encore.**



Témoignage

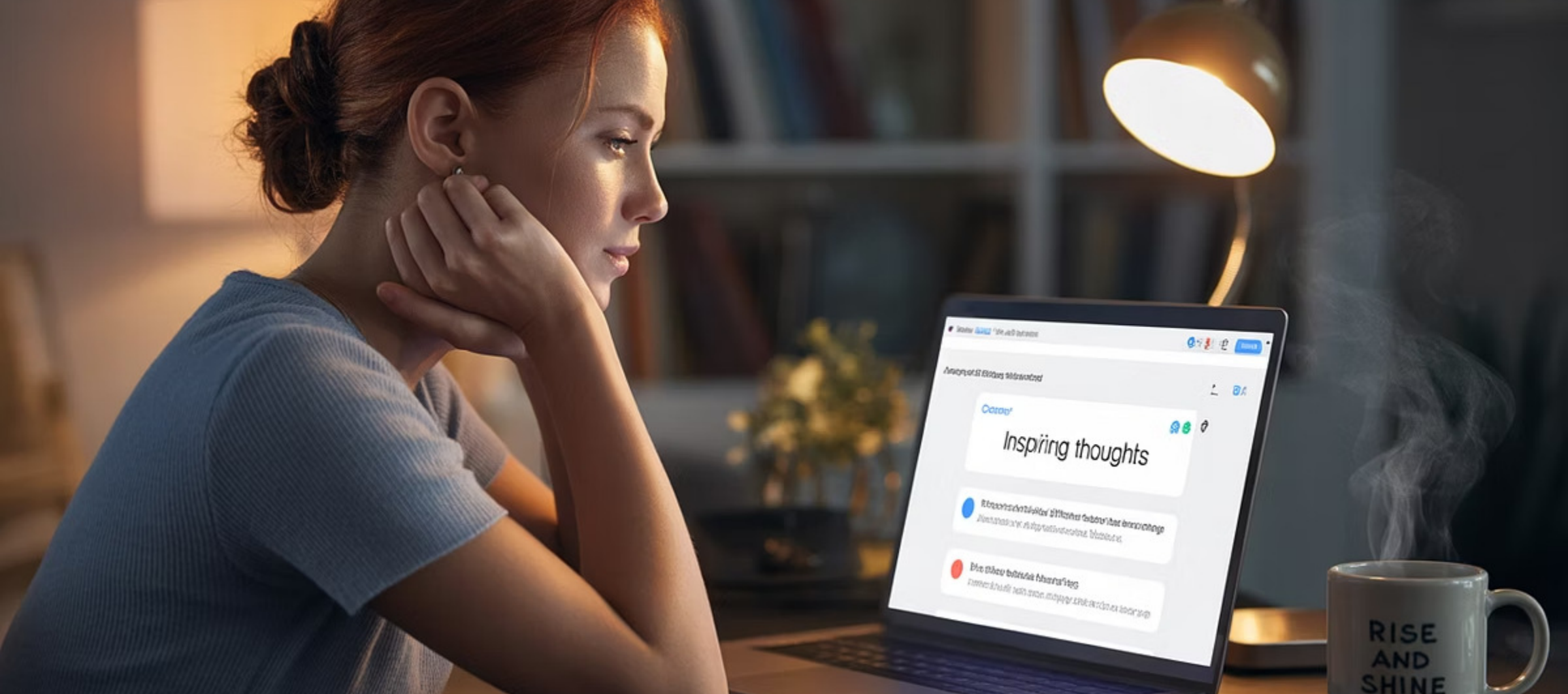
"J'ai attendu 2 ans avant d'oser. Le jour où j'ai signé ma première mission en portage, j'ai compris que j'avais perdu du temps. Le syndrome de l'imposteur m'avait bloqué. En réalité, j'étais prêt bien avant."



Conclusion

Il n'y a jamais de moment parfait. Mais il y a un moment juste : celui où tu décides de reprendre la main sur ta carrière.

 Et si ce moment, pour toi, c'était maintenant ?



À vous de jouer !



Dis-moi en commentaire : est-ce la peur (ou ce syndrome de l'imposteur) qui te retient encore de franchir le pas ?